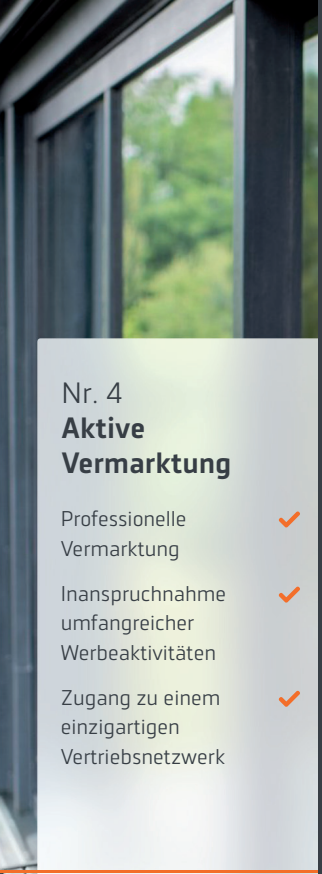
vr-immo-partner.de

Maklermodule
einfach erklärt

Unsere Maklerarbeit beim Immobilienverkauf steht Ihnen auch als Teilleistung zur Verfügung. Die Module 1-5 bauen jeweils aufeinander auf und schließen die Leistungen der vorherigen Module bereits ein. Erhalten Sie fair und transparent einen Überblick, welche Leistungen genau zu Ihren Bedürfnissen passen.



Nr. 4
Aktive Vermarktung

- Professionelle Vermarktung ✓
- Inanspruchnahme umfangreicher Werbeaktivitäten ✓
- Zugang zu einem einzigartigen Vertriebsnetzwerk ✓

Premiumleistungen

Verkaufsbegleitung

Wir organisieren, verwalten und begleiten den Verkauf Ihrer Immobilie: von der Vorqualifizierung und Betreuung der passenden Interessenten bis hin zur Beurkundung und Übergabe.

(Kostenlos in den Modulen 'Aktive Vermarktung' und 'Aktiver Verkauf' enthalten)

Vermarktung Plus

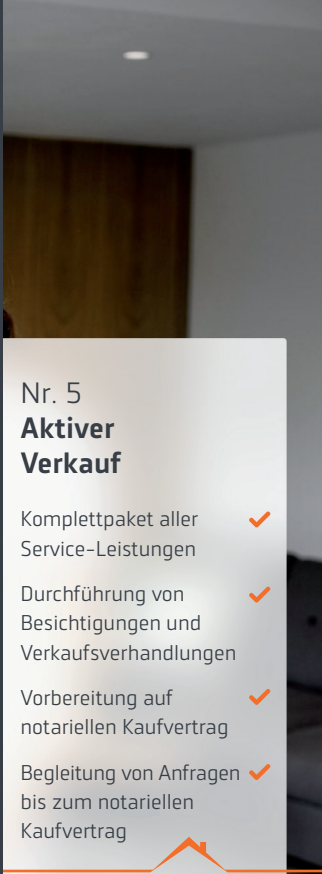
Nutzen Sie unsere zahlreichen Aushangmöglichkeiten, exklusive Print-Werbeanzeigen und erhöhen Sie die Online-Präsenz Ihrer Immobilie durch unsere Top-Platzierungen.

(Geht nur zusammen mit den Modulen 'Aktive Vermarktung' oder 'Aktiver Verkauf')

Verkauf Plus

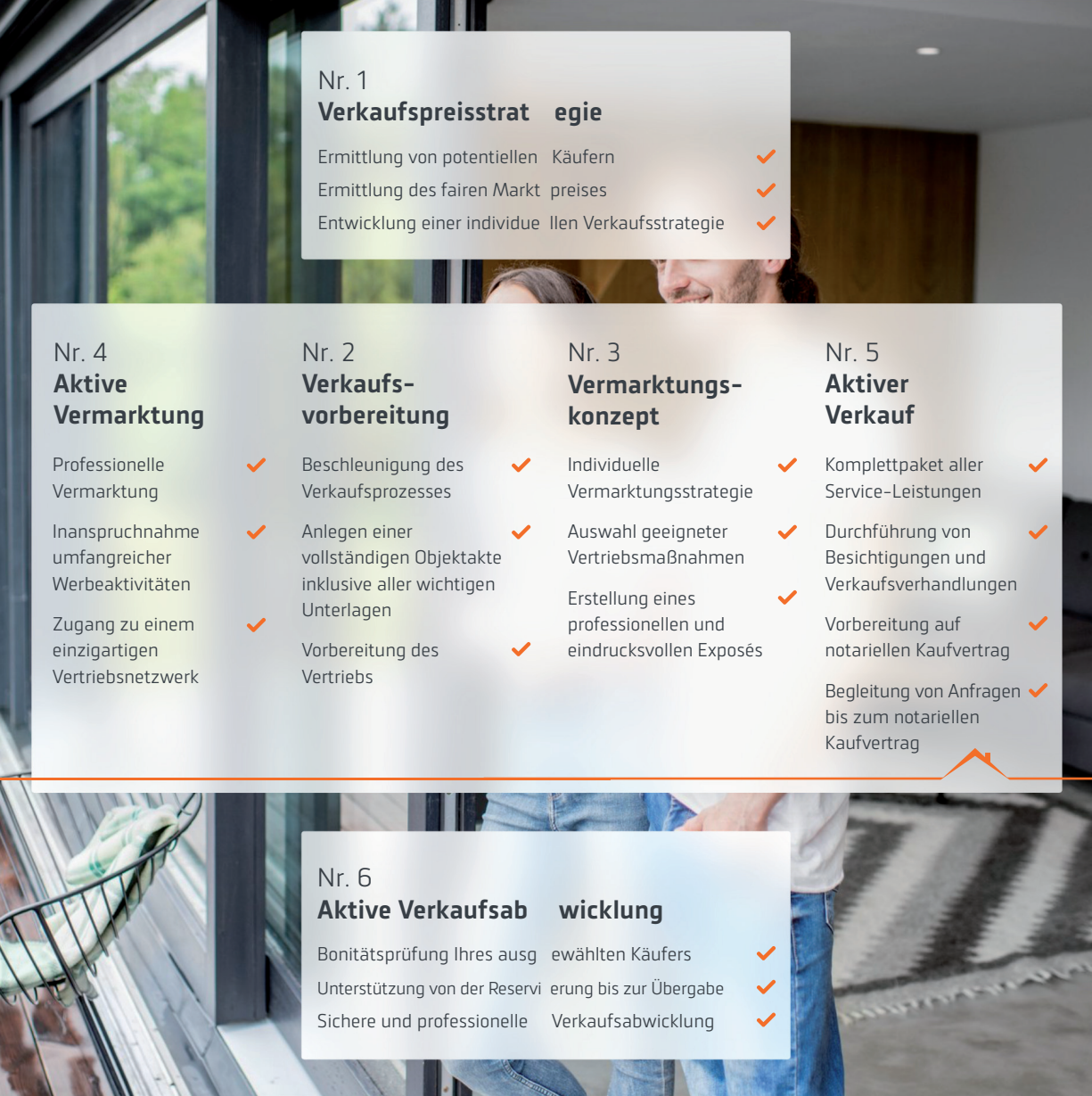
Wir setzen Ihre Immobilie durch Homestaging optimal in Szene und erstellen hochwertige und professionelle Fotografien für Ihr aussagekräftiges Exposé.

(Geht nur zusammen mit den Modulen 'Aktive Vermarktung' oder 'Aktiver Verkauf')



Nr. 5
Aktiver Verkauf

- Komplettpaket aller Service-Leistungen ✓
- Durchführung von Besichtigungen und Verkaufsverhandlungen ✓
- Vorbereitung auf notariellen Kaufvertrag ✓
- Begleitung von Anfragen bis zum notariellen Kaufvertrag ✓



Nr. 1
Verkaufspreisstrat egie

- Ermittlung von potentiellen Käufern ✓
- Ermittlung des fairen Markt preises ✓
- Entwicklung einer individue llen Verkaufsstrategie ✓

Nr. 4
Aktive Vermarktung

- Professionelle Vermarktung ✓
- Inanspruchnahme umfangreicher Werbeaktivitäten ✓
- Zugang zu einem einzigartigen Vertriebsnetzwerk ✓

Nr. 2
Verkaufs-vorbereitung

- Beschleunigung des Verkaufsprozesses ✓
- Anlegen einer vollständigen Objektakte inklusive aller wichtigen Unterlagen ✓
- Vorbereitung des Vertriebs ✓

Nr. 3
Vermarktungs-konzept

- Individuelle Vermarktungsstrategie ✓
- Auswahl geeigneter Vertriebsmaßnahmen ✓
- Erstellung eines professionellen und eindrucksvollen Exposés ✓

Nr. 5
Aktiver Verkauf

- Komplettpaket aller Service-Leistungen ✓
- Durchführung von Besichtigungen und Verkaufsverhandlungen ✓
- Vorbereitung auf notariellen Kaufvertrag ✓
- Begleitung von Anfragen bis zum notariellen Kaufvertrag ✓

Nr. 6
Aktive Verkaufsab wicklung

- Bonitätsprüfung Ihres ausg ewählten Käufers ✓
- Unterstützung von der Reservi erung bis zur Übergabe ✓
- Sichere und professionelle Verkaufsabwicklung ✓

Sie wissen nicht genau, welches Modul am besten zu Ihnen passt? Herrscht noch absolute Unwissenheit, kann ein simpler Fragebogen online ausgefüllt werden, der sofort ein Ergebnis liefert. Besteht bereits etwas Wissen zur Thematik, eignet sich die Auswahl der Module als Bausteine. Selbstverständlich stehen wir Ihnen darüber hinaus auch immer für eine persönliche Beratung zur Seite. Alle Möglichkeiten hier:

vr-immo-partner.de

vr-immo-partner.de gmbh
Kasseler Straße 18
34560 Fritzlar

05681 999-3333
info@vr-immo-partner.de